

تهذيب السلوك بأعمال التصميم الداخلي

[Refine the behavior by interior design]

Amany Mashhour Hendy

Interior Design and Furniture Section, Faculty of Applied Arts, Damietta University, Egypt

Copyright © 2016 ISSR Journals. This is an open access article distributed under the **Creative Commons Attribution License**, which permits unrestricted use, distribution, and reproduction in any medium, provided the original work is properly cited.

ABSTRACT: While practicing the many daily activities, man always seeks the different means of comfort and luxury. Interior design is an effective tool to provide such comfort and luxury as it is used by any designer to create his vision in order to satisfy space users and their needs when practicing their indoors daily activities. The designer uses interior designs to create designs that go beyond just providing comfort and luxury, and to affect space users and their behavior negatively or positively. Furthermore, the continuous technological advancement and all the means of luxury, which vary from elements of the interior design, accessories, furniture, air, lighting, and sound volume, they all affects one's behavior inside any space. The problem of research is that there are many elements which negatively affect one's behavior within interior spaces such as: the different types of materials, the various means of technology nowadays, and providing different alternatives and means of attracting customers. Thus, the designer has to be aware of the indicators of the design lines and the used shapes, and their affinity with each other and their effect upon the space user and his/her indoors daily activities. So how do designs and the different means of technology contribute to change one's behavior? What are the followed procedures in creating a specific design which helps to change the user's behavior? How does the mind comprehend the elements of design and its effect upon behavior? What are the techniques of behavior altering? This research aims at identifying the techniques of behavior altering by using interior design, all while specifying the solutions related to design, which positively affects human behavior. Also, this research aims at identifying how the designer chooses the designing lines, which appeals to the space user, through analytical studies and survey.

KEYWORDS: Behavior changing, Elements of interior design, Awareness, User's behavior, Designing lines, Positive design, Negative design.

الملخص: يسعى الإنسان دائماً إلى توفير سبل الراحة وتحقيق وسائل الرفاهية المختلفة عند ممارسة كافة انشطته الحياتية ، ويقوم التصميم الداخلي بدور كبير في هذا الصدد حيث يعتبر اداة في يد المصمم يقوم برسم افكاره من خلالها في سبيل إرضاء مستخدمي الفراغ و تحقيق متطلباتهم واحتياجاتهم عند ممارسة الانشطة بالداخل. من خلال تصميمات يتعدى تأثيرها تحقيق احتياجات الانسان لممارسة الأنشطة إلى التأثير في سلوكيات مستخدمي الفراغ سلبا او ايجابيا. وفي ظل التقدم التكنولوجي المستمر و استخدام كافة الوسائل المتاحة من أجل رفاهية مستخدم الفراغ ، تلك الوسائل التي تتتنوع بين مفردات لعناصر التصميم الداخلي و اكسسوارات و مفروشات وكذلك تهيئة الوسائل البيئية المختلفة كالتهوية والإضاءة و مستوى الصوت... الخ ، كلها تؤثر على سلوك الفرد في البيئة الداخلية. و تكمن مشكلة البحث في ان هناك تأثير على سلوك الانسان ناتج عن تنوع الخامات و الاساليب التكنولوجية المختلفة في ظل التقدم الكبير الحاصل في وقتنا الحاضر ، وكذلك تأثير بดائل مختلفة و اساليب اظهار و جذب للعملاء (مستخدمي الفراغ) ، هذا التأثير قد يكون سبيعا على سلوك الانسان في البيئة الداخلية ، لذلك فعلى المصمم ان يدرك مدلولات خطوط التصميم والاشكال المستخدمة و كذا زخرفة الاسطح المختلفة و كل عناصر التصميم الداخلي و علاقتها ببعضها البعض و مدى تأثيرها على مستخدم الفراغ و سلوكه في ممارسة الانشطة بالداخل. وكيف تسهم التصميمات و الوسائل التكنولوجية المستخدمة في تغيير سلوك الفرد؟ و ما هي الطرق المتبعة في تحطيط تصميم معين يساعد في تغير سلوك المستخدم؟ و كيف يدرك العقل مفردات التصميم و تأثير ذلك على السلوك؟ و ما هي آليات تغيير السلوك؟ و يهدف هذا البحث إلى تحديد آليات تغيير السلوك بأعمال التصميم الداخلي مع تحديد الطول التصميمية المختلفة و المؤثرة ايجابيا على سلوك الانسان ، و كيف يقوم المصمم باختيار الخطوط التصميمية الملائمة طبقا لمستخدم الفراغ ، ذلك من خلال عمل الدراسات المسحية و التحليلية.

الكلمات الافتتاحية: تغيير السلوك، عناصر التصميم الداخلي، الادراك، سلوك المستخدم، خطوط التصميم، التصميم الايجابي، التصميم السلبي.

للتصميم الداخلي دور هام في تهيئة البيئة الداخلية للمنشآت المختلفة فيما يحقق راحة الانسان في الداخل ، هذه التهيئة قد يكون لها تأثير على سلوك الانسان سلباً او ايجاباً . وعلى المصمم ان يدرك دلائل كافة العناصر التي يستخدمها للبورة افكاره التصميمية في مختلف البيانات التي يتعامل معها الانسان وكيفية تأثير المستخدمين بها ، وارتباط ذلك بالفارق الجنسي والعمري والتلقائية وكذا الحالة الصحية لهم سواء الدينية او النفسية

فعدنما يتصل الإنسان بالبيئة المحيطة يتعرض لعدد من المثيرات الصادرة عن ما يحيط به وقد يستطيع الفرد مواجهة هذه المثيرات بالتكيف معها أو أن يفقد القدرة على التكيف وتتفاقط هذه القدرة من شخص لأخر . ومجموع هذه المثيرات يطلق عليها الحمل البيئي سواء كانت ناتجة عن البيئة الاجتماعية أو البيئة الطبيعية أو الحضرية.(على عسکر ، محمد الانصارى 2004 ، 70)

ويعتبر التصميم الداخلي احد هذه المثيرات الموجودة بالبيئة الحضرية والملازمة له فى ممارسة جميع انشطته فى الفراغات الداخلية والتى يدركها الفرد بحواسه فتؤثر على سلوكياته سلباً وإيجاباً بناء قدرة الانسان على التكيف والتلاقي مع هذه المثيرات.

ولتعزيز السلوك وتوجيهه فى الفراغات الداخلية ايجاباً ، على المصمم تحكم فى المثيرات الداخلية المتمثلة فى عناصر التصميم الداخلى ومكملاته ، بعد التعرف على طبيعة سلوك الانسان وكيفية ادراكه للمثيرات ، وكذا كيفية إعمال العقل فى التعامل مع هذه المثيرات وترجمتها.

السلوك

هو نتيجة تفاعل الشخصية مع البيئة المحيطة بالفرد ويقصد بالسلوك جميع الأنشطة التي يقوم بها فرد ما والتي يمكن لفرد آخر أن يلاحظها . وهناك عدد من المفاهيم التي لا تخضع للملاحظة المباشرة ، ومن أمثلة ذلك الخبرة الشخصية الذاتية والعمليات الشعورية التي لا يمكن للغير أن يلاحظها .

ويتأثر سلوك الإنسان بالبيئة المحيطة والتغير فيها وبالتالي فهو يتأثر بأعمال التصميم الداخلي ومفراداته حيث لاحظ بروشنسكي وزملاؤه , Proshansky Sommer, Ittelson أن تصميم البيئة المشيدة وترتيب الأثاث في أحد المصانع العقلية كان له تأثير على سلوك النزلاء فيه . (على عسکر ، محمد الانصارى 2004 ، 33)

يعرف السلوك الانساني بأنه كل الافعال والنشاطات التي تصدر عن الفرد سواء كانت ظاهرة او غير ظاهرة .

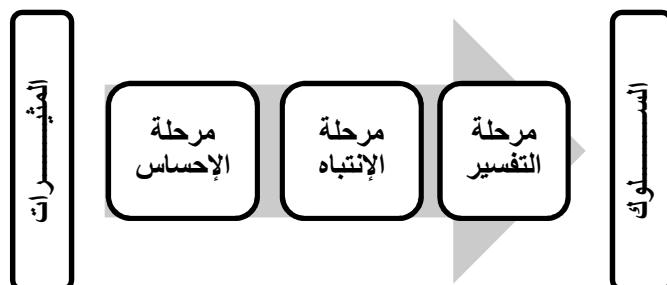
ويعرفه اخرون : انه اي نشاط يصدر عن الانسان سواء كان افعالاً يمكن ملاحظتها وقياسها كالنشاطات الفسيولوجية والحركية او نشاطات تتم على نحو غير ملحوظ كالتفكير والذكرة وغيره ، والسلوك ليس شيئاً ثابتاً ولكنه يتغير ، وهو لا يحدث في الفراغ ولكن في بيئه ما وقد يحدث بطريقه لا ارادية مثل التنفس ، او يحدث بصورة ارادية وعندما يكون بشكل مقصود وواعي يتاثر بعوامل البيئة والمحيط الذي يعيش فيه الفرد . (عزيز 2015 ، 173)

انواع السلوك : السلوك نوعان سلوك استجابتى وسلوك اجرائى .

- **السلوك الاستجابتى :** وهو السلوك الذى تتحكم به المثيرات التى تسبقه ، فبمجرد حدوث المثير يحدث السلوك ، مثل نزول دموع العين عند تقطيع شرائح البصل وهكذا . وتسمى المثيرات التى تسبق السلوك بالتأثيرات القلبية ، وان السلوك الاستجابتى لا يتاثر بالتأثيرات التى تتبعه وهو اقرب ما يكون من السلوك الellaradi . (عزيز 2015 ، 173)

- **السلوك الاجرائى :** وهو السلوك الذى يتحدد بفعل العوامل البيئية مثل العوامل الاقتصادية والاجتماعية والتربوية والدينية واللغوية وغيرها ، كما ان السلوك الاجرائى محكوم بنتائجها ، فالمثيرات البعدية قد تضعف السلوك الاجرائى وقد تقويه وقد لا يكون لها اي تأثير يذكر ، وهو اقرب ما يكون من السلوك الارادى .

وبين استقبال المثيرات (ممثلة في أعمال التصميم الداخلي ومكملاته) ورد فعل الانسان (السلوك) أثناء ممارسته لأنشطته المختلفة في البيئة الداخلية ، يأتي الارادى الذى يمر بثلاث مراحل محددة في مرحلة الإحساس ، ومرحلة الانتباه ، ومرحلة التفسير . ويعتبر التعرف على هذه المراحل وتحليلها من أساسيات البدء في تعديل السلوك الانساني.



شكل رقم (1) يوضح مراحل الإدراك بين استقبال المثيرات واستجابة الإنسان (السلوك)

الادراك

يشير الادراك الى العملية التي يقوم بمقتضها الفرد باختيار و تنظيم و تفسير المعلومات التي استقبلها من البيئة المحيطة به ، و عليه فت تكون عملية الادراك من ثلاث خطوات اساسية. (النجا 2012، 158) وتتضمن عملية الادراك تنظيم و تفسير المثيرات يشعر بها الانسان فانه عندما ينتبه الى المثيرات يحاول أن ينظم و يصنف المعلومات التي يتلقاها لتفسيرها و ادراها بمعناها

اولا : مرحلة الاحساس : و تتعلق باستقبال الشخصي لشيء معين او حدث في البيئة المحيطة به من خلال اي حاسة من حواس الجسم (المستقبلات الحسية Stimulus او المدخلات الحسية Sensory input . (النجا 2012، 158)

و تشير الحساسية الانسانية الى الخبرة الخاصة بالإحساس ، و تتبادر الحساسية للمثيرات بتباين نوعية او جودة المستقبلات الحسية للفرد . حيث تختلف قوة الحاسة من شخص لآخر ، ولدى نفس الشخص من وقت لآخر . و تتم باستقبال المثيرات الخارجية و نقلها عبر الاعصاب الى المخ . (طبيعة السلوك الانساني - الدافعية والتحفيز بلا تاريخ)

ويختلف الاحساس باختلاف خصائص البيئة التي يحدث فيها الادراك . و قد لا تستطيع الحواس في المواقف التي تتبعها على تعامل مع عدد كبير او هائل من المدخلات الحسية اكتشاف التغيرات الصغيرة او الاختلافات التي قد تحدث في تلك المدخلات .

ومن ناحية أخرى ، فأنه كلما حدث انخفاض في مستوى او درجة حدة حدوث المدخلات الحسية كلما ازدادت القدرة على ملاحظة التغيرات او درجة الكثافة في هذه المدخلات . ويشير ذلك إلى انه يصل إلى اقصى درجة من الحساسية تحت ظروف تقليل مستوى الاثارة او التحفيز .

كما يلاحظ أن قدرة الاعضاء الانسانية على التكيف مع مستويات مختلفة من الحساسية للمثيرات الخارجية يمكن ان تتبادر ليس فقط مع تباين مستوى الحاجة المطلوب من الحساسية ، و انما ايضا مع المستوى المطلوب لحماية الانسان من الخسائر او الاشياء غير المناسبة التي تحدث عندما يرتفع مستوى او درجة حدوث المدخلات التي قد يتعرض لها. (النجا 2012)

بعض الاعتبارات الهامة المتعلقة ببدايات الاحساس و يتمثل في - (النجا 2012)

- البداية الحقيقة للإحساس Absolute threshold

اقل مستوى من الخبرة او تجربة الاحساس فهي تحدد الاختلاف بين عدم وجود شيء على الاطلاق و بين وجود شيء ما بالنسبة للمثيرات ، وهناك احتمال وجود اختلافات بين الافراد في نقطة البداية الحقيقة للإحساس بالمثلث ، كما أن استمرار التعرض للمثير و بشكل ثابت من شأنه ان يحدث نوع من الاعتياد للمثير و التكيف معه ، فكلما زاد التعرض للمثيرات ، يلاحظ انه سبق الاحساس بها بسبب الاعتياد عليها و يطلق على ذلك التكيف او ادمان التعرض للمثير ، التكيف Sensory adaptation الحسي

- البداية التفضيلية للإحساس Different threshold

يطلق على اقل مستوى من الاختلاف الذي يمكن رصده او اكتشافه بين نوعين من المثيرات المتشابهة او الاختلاف الملحوظ تماما just noticeable difference (j.n.d) ، وقد اكتشف العالم الالماني ارنست فيبر Ernst Weber في القرن التاسع عشر ان الاختلاف الملحوظ تماما (j.n.d) بين مثيرين هو اختلاف غير مطلق في مجموعه ، ولكن اختلاف نسبي يرجع الى شدة المثيرات الأولى و الذي عرف بقانون فيبر low Weber's law ، "كلما زادت قوة المثيرات الاولى كلما ازدادت الحاجة الى ان تكون المثيرات الثانية مثيرات قوية او شديدة ايضا لكي يتم ادراك الاختلاف".

ثانيا : مرحلة الانتباه : ينتبه الانسان الى بعض المثيرات الخارجية التي احس بها و يتوجه البعض الآخر . فهناك عملية انتقاء للمثيرات التي يتلقاها الانسان و تتوقف درجة الانتباه على خصائص المثير وكذا على مدى اهتمام المتناثق بالمثلث .

وتختص هذه المرحلة بتصنيف ما تم استقباله و الاحساس به من مثيرات ، و وضعه في فئات الاشياء المتشابهة لها في الذاكرة. حيث يبدأ العقل بترجمة الاشارات التي تم استقبالها عبر الاعصاب . و يختلف الكثير في كيفية عمل العقل ، فيرى العقلانيين أن العقل يعمل بحرص شديد في تحديد الامور بينما يرى البعض الآخر أنه عاطفي في اتخاذ قراراته ، وقد يرى آخرين أن العقل يوازن بين الاتجاهين في تحليل الامور. فلدي العقل طريقتين للتفكير :

الاولى هي الطريقة البديهية الحسية Intuitive ، والثانية هي المطروحة للمناقشة Deliberative . ويتداول هذا الامر علماء علم النفس تحت مسمى العملية المزدوجة Dual Process Theory

- تسمى الحالة الحسية او البديهية او العاطفية بالنظام الاولى و تظهر بسطوع و سرعة وبطريقة تلقائية ونحن حقيقة لا ندرك كيف يعمل داخليا . ويعتمد على خبراتنا السابقة ومجموعة من القواعد البسيطة و القواعد المترافق عليها ليعطينا على الفور التقييم الحسي او البديهي المبني على العواطف والاحساس كالشعور الغريزي وهو عادة له تأثير ثابت في المواقف المتشابهة - وتأثير اقل في المواقف الغير متعددة. (Wendel 2014, 3)

- اما الحالة المتعتمدة والواعية والتي تعرف بالنظام الثاني System 2 فهي بطيبة ومركزه تكون ناتجة عن وعي ذاتي وتفكير وتحليل للمشاكل المعقدة ، و مع الاسف فالنظام الثاني محدود تماما في كمية المعلومات التي يتلقاها معها في الوقت الواحد .

وهذان النظائر من الممكن ان يعملا بشكل متسق وموازى ، ومن الممكن لا يحدث توافق بينهما . فمثلا من الممكن ان تنزعج من احساس معين ، وعلى الرغم من ذلك تكون حريصين في تفكيرنا ، او يحدث خطأ في قرار تكون قد اتخذه. (Wendel 2014, 4)

الفرق بين التفكير البديهي والواعى يعتبر احد الاستنتاجات التي حاول الباحثين اكتشافها فى طريقة عمل العقل . عادة فإن الانسان لا يختار . فمعظم سلوكيه اليومى يتحكم التفكير الحسى او البديهى ، فهو يتصرف بما نعود عليه (انماط تعلم السلوك Learned Patterns of Behavior) فالتصورات الغريزية تكون سريعة ومترتبة على خبراته السابقة او على القواعد البسيطة والمعتادة والمدونة في الذاكرة . اما التفكير العقلاني فعادة يرتبط بالافعال التي تلفت الانتباه لل فعل المناسب (Wendel 2014, 5).

ثالثا : مرحلة التفسير : و تتعلق بوضع معانى محددة للمثيرات التي تم استقبالها و تنظيمها ، علي ان يصاحب ذلك الوصول الى احكام محددة بصدق ما اذا كان ذلك الشيء محل الادراك هو شيء له قيمة و محب لدى الفرد ام لا . وهناك عوامل مؤثرة على هذه المرحلة وتمثل في :

- خصائص المثير : من حيث التباين ، والحدة او الكثافة ، والحركة ، والتكرار ، والحداثة.
- خصائص الفرد : من حيث الشعور بأهمية المثير ، والحالة الميزاجية لفرد ، والاتجاهات ، والشخصية.

استراتيجيات تغيير السلوك

البيئة قد تؤثر وتوجه السلوك بواسطة العناصر البيئية ، ودرجة التأثير البيئي على السلوك العام تختلف تبعاً لنوع السلوك فمثلاً الحركة الإنسانية متأثرة دائماً بالبيئة فالحيرة الباردة تدعو الناس للحركة الشديدة والفراغات المفتوحة تحض الأطفال على الانطلاق والحركة . وقد أجمع بعض الباحثين في مجال البيئة والإنسان العوامل المؤثرة في السلوك الشخصي في ثلاثة مجموعات :-

- الطبيعة الوراثية Genetic Endowment

- الخبرة المكتسبة من التفاعل مع البيئة Experience of interaction

- ظواهر البيئة القائمة The existing phenomenal Environment

وقد كان اول تطوير لمراحل تغيير السلوك في اواخر السبعينيات وأوائل الثمانينيات من قبل جيمس وكارلو في جامعة رود ايلاند عندما كانوا يدرسون امكانية تخلي المدمنين عن عادة الادمان. (AddictionInfo.org. 2008-2016).

القوانين او الأساليب الخاصة بتعديل السلوك

(1) **النمذجة (التعلم بالتقليد) Modeling** : وتم عن طريق ملاحظة سلوك الآخرين (أي مشاهدة لنموذج معين) ، وكثيراً ما تكون عملية التعلم بالتقليد أو النمذجة عملية عفوية.

(2) **Prompting** : وتم بتقديم مساعدة أو تلميحات إضافية للشخص ليقوم بتادية السلوك. اي استخدام مثيرات بهدف حدث الشخص على القيام بالسلوك. الغرض من التقين هو زيادة احتمالات حدوث السلوك المستهدف.

(3) **التشكيل (التقريب - التابعي) Shaping** : وتم بتعزيز الاستجابة التي تقترب شيئاً فشيئاً من السلوك النهائي المنشود.

(4) **السلسل السلوكى Behavioral Chaining** : ويتضمن هذا الأسلوب وصف السلوك الذي سيتم تعليمه من أجل تحقيق الهدف السلوكى بشكل تفصيلي ومرتب ويتم تجزئه السلوك المراد تعلمه إلى أجزاء صغيرة تكون بشكل متسلسل إلى أن يتم تحقيق الهدف النهائي بالسلسل.

(5) **التعزيز Reinforcement** : وهو عملية تدعيم السلوك المناسب ، أو زيادة احتمالات تكراره في المستقبل بإضافة مثيرات إيجابية ، أو إزالة مثيرات سلبية بعد حدوثه ، ولا يقتصر وظيفة التعزيز على زيادة احتمالات تكرار السلوك في المستقبل فقط ، فهو ذو أثر إيجابي من الناحية النفسية أيضاً. (دبولي 2006)

ولقد تم تحديد الاتجاهات الرئيسية في تعديل السلوك وهي :

- **الاتجاه السلوكى** : يقوم على فكرة ان سلوك الفرد ليس عرضاً وإنما هو مشكلة بحد ذاته وانه يجب التعامل معه وفهمه وتحليله وقياسه وبراسته ووضع افضل الاجراءات للتعامل معه حسب اوقات وأماكن حدوثه ، وانه يمكن التحكم فيه عن طريق التحكم في المثيرات التي تحدثه وفي النتائج المترتبة عليه ، ويعتمد هذا الاتجاه على قوانين تعديل السلوك مثل التعزيز والنمذجة وضبط الذات .

- **الاتجاه المعرفي** : يرى ان سلوك الفرد ليس نتاجاً عن تفاعل بين المثيرات البيئية والفرد فقط ، وان استجابات الفرد ليس مجرد رد فعل على مثيرات بيئية وإنما هناك عوامل معرفية لدى الفرد قد تكون مسؤولة عن سلوكياته مثل ثقافته ومفهومه عن ذاته وبخراطه ، وعلى مدى تفاعل حديثه الداخل مع بناءاته المعرفية وطرق اكتسابه لتعلم السلوك الخاطئ .

- **اتجاه التعلم الاجتماعي** : يرى ان السلوك البشري يتعلمها الانسان بالتقليد والمحاكاة او النمذجة ، وان معظم السلوكات الصحيحة او الخطأ هي سلوكيات متعلمة من بيته الفرد ، وصاحب هذا الاتجاه هو البرت بندورا صاحب مدرسة التعلم الاجتماعي . (عزيز 2015، 174)

بالإضافة إلى تلك العوامل توجد المشاركة وتحمل المسؤولية جزء من المسؤولية وذلك فيما يتعلق بتصميمات الفراغات وتطويرها وصيانتها ، ويقول (جمبل أكبر) أن نماذج المسؤولية تتحدد على ثلاثة حقوق هي : حق الملكية ، وحق السيطرة ، وحق الاستخدام ... ومدى اهتمام المستخدمين بالعناصر المكونة للمسؤولية على موقعهم من العنصر .. كما أن حالة العنصر تزداد سوء عندما تتشتت المسؤولية. (حسن 2000)

أدوات تغيير السلوك في أعمال التصميم الداخلي

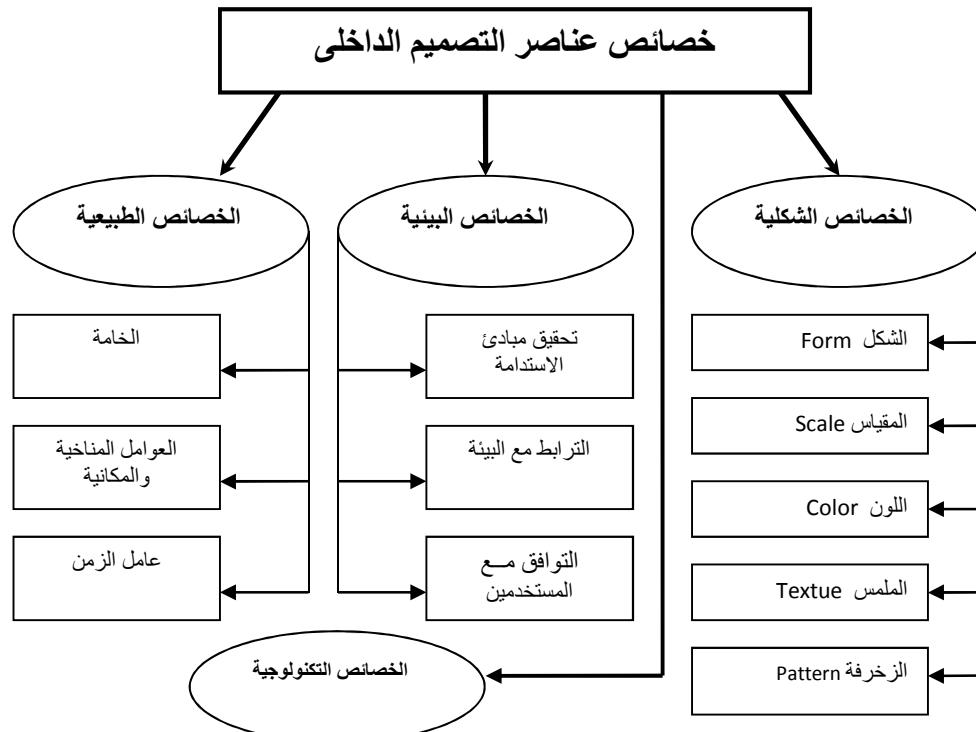
تحتاج العملية التصميمية إلى إيجاد حلول للعلاقة التي تربط السلوك البشري بالبيئة المحيطة وتتأثر كل منهما على الآخر والذي يظهر من خلال ما يحتاجه الإنسان من الفراغ ، وما يدركه الإنسان و يصل إليه من البيئة المحيطة (الفراغ الداخلي) . ويحدث السلوك الغير مرغوب فيه عند حدوث خلل في احد الاتجاهين . وتنحدد خطوات التخلص من هذا السلوك الخطاط في :

1. جمع البيانات للسلوك المراد التخلص منه او اكتسابه.
2. تحليل البيانات التي تم جمعها واستخلاص النتائج .
3. التصميم للسلوكيات .
4. اختيار الادوات المناسبة – سهولة الاستخدام . (عزيز 2015، 174)

التصميم للسلوكيات

هو غالباً التصميم الجيد الذي يأخذ في الاعتبار الاحتياجات الإنسانية من الفراغ ، ويسعى إلى تحسين السلوكيات المطلوبة أو التقليل من السلوكيات الغير مرغوب فيها ، من خلال استخدام عناصر التصميم الداخلي المختلفة وترتيب مفردات الفراغ وتنسيقها . والذى تمثل الأدوات المستخدمة في ذلك عناصر التصميم الداخلي ومفردات

الفمصم الداخلي قادر على صياغة أفكاره في تصميمات تحت المستخدم على التصرف بسلوك معين تلقائياً مستخدماً في ذلك عناصر التصميم الداخلي ومفردات الفراغ والتي يخاطب من خلالها المراكز الحسية لدى الفرد لتمثل المثيرات الهدافه إلى تغيير السلوك . وتتحدد خصائص عناصر التصميم الداخلي في خصائص شكلية وبيئية وطبيعية وتكنولوجية.



شكل رقم (2) يوضح **الخصائص المختلفة لعناصر التصميم الداخلي** والتي يستخدمها المصمم لجعلها مثيرات تؤثر في سلوك مستخدمي الفراغ سلباً أو إيجاباً.

ويعد التحكم في هذه الخصائص هو مفتاح التحكم في تغيير سلوكيات الأفراد شاغلي الفراغ بما يتواافق مع طبيعتهم وثقافاتهم وحياتهم الاجتماعية . فالمكان الذي يتواجد فيه الفرد يفرض عليه نوعاً معيناً من السلوك دون سواه وكأنه يعمل في طياته قوانين استعماله بحيث يشعر الإنسان فيه أنه محكم عليه بسلوك معين لا يستطيع أن يحيد عنه . وبهذا من الممكن أن تسهم الأفعال التصميمية في تعديل سلوك شاغلي الفراغات .

ونذلك في الأماكن الجديدة بالنسبة للمستخدم (اي حديث العهد بها وبمفرداتها) حيث ان معرفة الفرد وخبرته بالمكان الذي يستخدمه كونه مكاناً مألوفاً بالنسبة له ، تجعل البيئة بعناصرها المختلفة ومثيراتها المتنوعة داخل مستوى الإثارة الثنائي للفرد حيث أنه يتعرض في أغلب الأحوال للعديد من المثيرات التي سبق له أن تعرض لها ، مما يحقق الألفة بينه وبين المكان . فمن المعروف أن الطبيعة البشرية تتحوّل نحو المعلوم بأكثر مما تحوّل للمجهول وبالتالي فقد عناصر التصميم الداخلي قدرتها في تغيير سلوك مستخدم الفراغ .

وعند التحكم في خصائص عناصر التصميم الداخلي شكلاً وبيئياً وتكنولوجياً لا بد من الانتهاء إلى :

- ان يخاطب التصميم حواس الإنسان وخاصة الأكثر والأسرع ادراكاً ، ويتوقف على السلوك المستهدف تهذيبه والأدوات المستخدمة في ذلك.
- ان يكون التغيير أكثر جاذبية حيث تشير الدراسات إلى أن النماذج الجذابة تكون أكثر اقناعاً ، و أكثر تأثير إيجابي على اتجاهات المستهلك و سلوكه مقارنة بالنماذج التي تبدو متوسطة . (النجا 2012، 184)
- ان يتحقق الترابط بين عناصر التصميم الداخلي بحيث تتأكد افكار المصمم في اتجاه واحد والمقصود منه التخلص من سلوك معين . مع التأكيد على الفكرة بأساليب متنوعة .
- ان مستخدمي الفراغ يقومون بالحكم على التصميم بناء على خبراتهم السابقة لذلك فمن الأفضل ان يكونوا على علم مسبق . لتجنب السلوكيات الغير مرغوب فيها ، و الوصول الى مراحل او نقاط فاصلة بالتصميم تؤثر في تغيير السلوك . (Wendel, 2014، 9)
- من المهم فهم عقلية مستخدمي الفراغ باعتبارها تشكل الطريقة التي يستجيب بها للتغيرات المأمورلة في التصميم . فيجب فهم كيف يرى المستخدم هذا التصميم ، فقد يكون لذلك اثار عميقه على السلوك و يظهر على المدى البعيد . (Wendel, 2014، 14)
- يجب التعامل مع العامة من خلال اختصارات تكون مباشرة في الوصول الى الهدف المرجو ، لأن كثرة التفاصيل قد تحدث شتت المستخدمين . فقد لا تستطيع الحواس التعامل مع عدد كبير من المدخلات الحسية او اكتشاف الاختلافات التي قد تحدث في تلك المدخلات . (Wendel 2014, 16)
- ان يصبح التصميم الداخلي سهلاً ويسيراً على المستخدمين حتى تستطيع كافة الفئات من استيعابه وبالتالي التأثر به .

- محاولة مخاطبة النواحي الإنسانية التي تمس مشاعر الأفراد مستخدمي الفراغ ، ليكون أكثر جاذبية للمستخدمين ويسهل التحكم في السلوك على اثراها.
- (Wendel 2014) ان معظم الناس عادة لا يأخذون ردود افعال حيال عمل (تصميم معين) جديد ، إلا إذا سبقها آخرين وابدوا اعجابهم او رضاه عن ذلك وكانت النتيجة مستحسنة.
- ونتيجة لاشغال الأفراد كل فيما يخصه ، فقد تكون هناك صعوبة في ادراك الأفكار المطروحة والجديدة في التصميم. لذلك فعلى المصمم إدراك انشغالات الأفراد مستخدمي الفراغ بالأنشطة التي تتم ممارستها دون اكتشاف مفردات التصميم المضافة. (Wendel 2014، 19)
- الفن قادر على اكتساب الأفراد سلوكيات معينة عن طريق توصيل أحاسيس ومشاعر والتي تؤدي إلى الحب أو الكراهية.

النتائج

- ان التصميم الداخلي قادر على التأثير في سلوك مستخدمي الفراغات المختلفة سلباً لو ايجاباً فلدي المصمم الداخلي مهارات وإمكانيات تمكنه من توجيه مستخدمي الفراغات الى سلوكيات معينة . مستخدماً في ذلك أدواته الخاصة المشتملة على عناصر التصميم الداخلي ومفرداته . وذلك بعد التعرف على خصائص سلوك مستخدم الفراغ.
- ان التحكم في السلوك الإنساني في البيئة الداخلية يستوجب التعرف على خصائصه وأنواعه واليات تغييره ، والعوامل المؤثرة فيه ، والاتجاهات الرئيسية في تعديل السلوك . فالسلوك ليس شيئا ثابتا ولكنه يتغير ، وقد يحدث بطريقة ارادية او بشكل مقصود وواعي وبتأثير فيها بعوامل البيئة الداخلية ومفرداتها وخصائصها المختلفة والتي تمثل المثيرات لهذا السلوك.
- كما ان ادراك الإنسان لعناصر التصميم الداخلي ينقسم الى ثلاثة مراحل تتحدد في مرحلة الاحساس ، ومرحلة الانتباه ، ومرحلة التفسير ويعتبر التعرف على هذه المراحل وتحليلها من اسasيات البدء في تعديل السلوك الانساني.
- تنهج استراتيجيات تعديل السلوك عدة خطوات على المصمم الداخلي اتبعها تبدأ بمرحلة جمع البيانات الخاصة بالسلوك الغير مرغوب فيه والمطلوب تغييره او التخلص منه . ثم تحليل البيانات التي تم جمعها واستخلاص النتائج عنها والتي تساعد في تحديد التصميم المناسب للسلوكيات المختلفة . ومن ثم يبدأ في اختيار الادوات الملائمة لذلك على ان يراعي ان يتصف التصميم بالجاذبية وسهولة الاستخدام.
- وعلى المصمم الداخلي ادراك وفهم عقليّة مستخدمي البيئة الداخلية حيث تتشكل الطريقة التي يستجيب بها للتغيرات المأمولة في التصميم. فيجب فهم الكيفية التي يرى بها المستخدم التصميم الداخلي الجديد حتى يتمنى له الوصول الى مراحل او نقاط فاصلة بالتصميم تؤثر في تغيير السلوك.
- كما ان مخاطبة النواحي الإنسانية لدى المستخدمين باستخدام الفن كادة تثير مشاعرهم وأحاسيسهم قد تكون اربع الطرق المتّعة لتعديل السلوكيات الغير مرغوب فيها خاصة اذا تمت الاثارة بعناصر متحركة مع مؤشرات صوتية ، وتم اعلام الأفراد المستخدمين بذلك مسبقا.

REFERENCES

- [1] AddictionInfo.org. *Stages of Change Model*. 2008-2016 .<http://www.addictioninfo.org/articles/11/1/Stages-of-Change-Model/Page1.html>. (2015 ,10 20) (تاريخ الوصول)
- [2] P.E. Kisuk Cheung. *Design Guide for Interiors*. Washington :U.S Army Corps of Engineers.1997 ،
- [3] Stephen Wendel. *Designing for Behavior Change*.USA: O'Reilly Media.inc.2014 ،
- [4] أسامة أحمد مدبوبي. تعديل السلوك وأهم أساليبه. 19 , 12 , 2006 . <http://www.b-dss.org/Down/main/Instruction/?id=78> . (تاريخ الوصول 20 4 , 2016).
- [5] جورج وجيه عزيز. "تأثير تقنيات اللعب في تعديل السلوك الانساني من خلال تصميم المتعة." (مجلة التصميم الدولية) 2015 .
- [6] سكوت دونكين وأخر. صحة عالك وبنك. القاهرة: ترجمة دار الفاروق للإستثمارات الثقافية ، الطبعة الأولى، 2009 .
- [7] "طبيعة السلوك الانساني - الدافعية والتحفيز".
- [8] http://www.tceg.caoa.gov.eg/user/Scientific_Articles/%D8%B7%D8%A8%D9%8A%D8%B9%D8%A9%20%D8%A7%D9%84%D8%B3%D9%84%D9%88%D9%83%20%D8%A7%D9%84%D8%A7%D9%86%D8%B3%D8%A7%D9%86%D9%89%20%D8%A7%D9%84%D8%AF%D8%A7%D9%81%D8%B9%D9%8A%D8%A9%20%D9%88%20%D8%A7%D9%84%D8%AA (تاريخ الوصول 25 , 6 , 2016).
- [9] عثمان لبيب. *الشخصية والصحة العقلية*. القاهرة: مكتبة النهضة المصرية، 1970 .
- [10] على رافت. *البيئة والفراغ*. القاهرة: دار التحرير للطبع و النشر، 2003 .
- [11] على عسرك ، محمد الانصارى. *علم النفس البيئي*. القاهرة: دار الكتاب الحديث، 2004 .
- [12] على محمود ابو غنيمة ، كامل عودة الله محاذين. "اثر الابنية العالية في السلوك الانساني في مدينة عمان - حالة دراسية: الطابق الارضي والاول في الابنية التجارية العالية في شارع خالد بن الوليد / جبل الحسين." مجلة جامعة دمشق للعلوم الهندسية - المجلد الثاني والعشرون - العدد الثاني، 2006 .
- [13] محمد عبد العظيم ابو النجا. مبادئ دراسة سلوك المستهلك. الاسكندرية: الدار الجامعية، 2012 .
- [14] نوبي محمد حسن. *العمران الرأسى وأمراض الإنسان*. القاهرة: مطبعة الاوقاف الحديثة ، الطبعة الاولى، 2000 .